

## SIMPLER NEWS

### Bandi e opportunità dalla rete Enterprise Europe Network

Febbraio 2018

In questo numero:

Iniziative ed Eventi	<ul style="list-style-type: none"><li>• <a href="#"><u>Ecobuild Matchmaking 2018 – London-UK, 7 marzo 2018</u></a></li><li>• <a href="#"><u>DRONE-DAYS Brokerage Event - Brussels-BE, 9-10 marzo 2018</u></a></li><li>• <a href="#"><u>Tour d'Europe during Tavola – Kortrijk-BE, 12-13 marzo 2018</u></a></li><li>• <a href="#"><u>Successful R&amp;I in Europe 2018 - Düsseldorf, Germany, 15 – 16 marzo 2018</u></a></li></ul>
Bandi e altre opportunità dall'Unione Europea	<ul style="list-style-type: none"><li>• <a href="#"><u>Bio-based Industries Public-Private Partnership: pubblicati I nuovi bandi</u></a></li><li>• <a href="#"><u>Servizi a supporto dell'innovazione in impresa – Progetto Kaminler</u></a></li><li>• <a href="#"><u>Online "Orientarsi per progettare", una guida ai servizi di Regione Lombardia per la progettazione europea</u></a></li><li>• <a href="#"><u>Ricerche Partner per Bandi Europei</u></a></li></ul>
Ricerche di Partner Tecnologici e Commerciali	<ul style="list-style-type: none"><li>• <a href="#"><u>Offerte e richieste di tecnologie</u></a></li><li>• <a href="#"><u>Offerte e richieste di collaborazioni commerciali</u></a></li></ul>

## Iniziative ed Eventi

### **Ecobuild Matchmaking 2018 7 marzo 2018 – London, UK**

Enterprise Europe Network organizza l'evento di incontri B2B "**Ecobuild Matchmaking 2018**" nell'ambito della fiera Ecobuild, una delle più importanti esposizioni internazionali sull'**edilizia sostenibile**. L'evento Ecobuild Matchmaking si rivolge agli operatori del settore costruzioni (distributori, appaltatori, imprese), ai produttori di materiali, componenti e attrezzature per l'edilizia, ai professionisti e progettisti, ai centri di ricerca ed università.

Obiettivo dell'evento è facilitare l'individuazione di potenziali partner per l'avvio di collaborazioni scientifiche, tecnologiche e commerciali nell'ambito delle costruzioni, dell'efficienza energetica e del riciclo dei materiali.

Ecobuild Matchmaking è focalizzato sui seguenti temi:

- **Sustainable design**
- **Innovative and efficient eco-technologies**
- **New building materials and technologies**
- **Systems and equipment using energy from alternative sources**
- **Renewable energy**
- **Bioenergy**
- **Smart Building**

Per partecipare è necessario registrarsi e inserire un proprio profilo di ricerca partner sul sito dell'evento:

<https://ecobuild2018.b2match.io/>

Ogni partecipante ha la possibilità di selezionare gli incontri di interesse, scelti in base al contenuto dei profili stessi; prima dell'evento, viene predisposta l'agenda personalizzata degli incontri programmati.

Le scadenze previste sono:

- **5 marzo 2017: registrazione e inserimento del proprio profilo**
- **5 marzo 2017: selezione degli incontri di interesse**

La partecipazione all'evento è **gratuita**.

Per l'accesso gratuito alla fiera ECOBUILD è necessario registrarsi sul sito: <http://www.ecobuild.co.uk/>

---

### **DRONE-DAYS Brokerage Event 9 - 10 marzo 2018 - Brussels, Belgium**

In occasione della manifestazione fieristica DroneDays Expo di Brussels, Enterprise Europe Network organizza l'evento di incontri B2B **DRONE-DAYS Brokerage Event**, offrendo ai partecipanti la possibilità di organizzare un'agenda di incontri internazionali personalizzati con gli operatori interessati agli usi civili/commerciali dei droni.

**DRONE-DAYS Brokerage Event** si rivolge a chiunque sia interessato ad avviare collaborazioni commerciali e scientifico-tecnologiche per l'accesso a nuovi mercati, come:

- Imprese produttive e di servizi
- Associazioni imprenditoriali e cluster
- Università ed enti di ricerca
- Rappresentanti di enti pubblici locali
- Investitori
- Operatori in campo assicurativo e legale

Con la partecipazione all'evento di incontri B2B è possibile:

- Individuare nuovi potenziali partner internazionali
- Accedere a opportunità di penetrazione in nuovi mercati
- Scoprire nuovi campi di applicazione delle proprie competenze: dal settore dei droni ai domini tradizionali, dalla difesa alle applicazioni civili
- Trovare nuove opportunità di business e nuovi modelli di business

I campi di interesse comprendono gli innumerevoli usi civili e commerciali dei droni (meglio noti come RPAS or UAV) con ambiti di applicazione dai trasporti alle ispezioni di linee elettriche e di impianti eolici e solari, dai controlli per l'ambiente, l'agricoltura e le foreste, alle ispezioni e monitoraggio di impianti, condutture, edifici, infrastrutture, da sicurezza, gestione di emergenze, salvataggi, operazioni di pubblica sicurezza ad

architettura, cinematografia, fotografia, immagini aeree, consegna pacchi, promozione/marketing aziendale, turismo, sport, sanità, etc.

L'edizione 2018 di **DRONE-DAYS Brokerage Event** offre inoltre:

- **Presentazione di DUAL USE DRONE TECHNOLOGIES: trasferimento tecnologico dagli usi dei droni per la difesa a quelli degli ambiti civili**
- **Le "TECHNICAL CHALLENGES" dalle grandi imprese:** verranno illustrate sul sito le richieste di soluzioni tecniche, a cui le imprese hanno l'opportunità di rispondere durante
- Il pacchetto completo "**EXHIBITION – PITCHING – MATCHMAKING**"

Per partecipare è necessario registrarsi entro il 2 marzo 2018, inserendo un proprio profilo sul sito dell'evento:

<https://dronedays-2018-brokerage-event.b2match.io/>

dove sono visibili i profili di imprese/enti già iscritti; ogni partecipante avrà la possibilità di selezionare gli incontri di interesse con enti/imprese registrate.

I costi di partecipazione, comprendenti il biglietto di ingresso a Drone-Days Expo, sono:

Tipologia partecipante	Costo di partecipazione
• Imprese - inclusi fornitori di servizi, liberi professionisti, investitori, assicuratori, legali	120 €
• Clusters, Università, Enti di ricerca	100 €
• Espositori Drone-Days	Gratuito

---

### **Tour d'Europe during the fine food fair Tavola – Bridge between European Food & Beverage buyers and producers 12-13 marzo 2018 – Kortrijk, Belgium**

La fiera Tavola di Kortrijk in Belgio è altamente specializzata in cibo e bevande di alta qualità, offrendo un'esposizione di specialità gastronomiche rigorosamente selezionate e prodotti di alta gamma. Tavola presenta un insolito assortimento di espositori, che comprende dai piccoli produttori artigianali fino ad importanti leader di mercato; l'accesso alla fiera è strettamente limitato agli operatori della vendita al dettaglio di generi alimentari, ai punti vendita specializzati e alle società di catering,

In occasione di Tavola, Enterprise Europe Network organizza l'evento di incontri B2B internazionali Tour d'Europe, con l'obiettivo di programmare incontri diretti tra buyer e produttori di interesse, per facilitare l'avvio di nuove collaborazioni commerciali.

Per partecipare all'evento è necessario registrarsi e inserire un proprio profilo sul sito dell'evento:

<https://www.b2match.eu/tourdeurope-tavola2018>

**entro il giorno 11 marzo 2018.**

Sono previste le seguenti modalità per la selezione degli incontri:

- **i buyer** hanno la possibilità di richiedere gli incontri ai produttori di interesse, selezionando tra i profili presenti nel catalogo dell'evento;
- **i produttori**, che possono registrarsi solo se è presente una potenziale corrispondenza con uno o più buyer, potranno richiedere incontri solo ai buyer che lo consentono (alcuni buyer preferiscono partecipare con discrezione, e non desiderano ricevere richieste di incontro dai produttori); i produttori potranno ricevere richieste di incontro da tutti i buyer, e dovranno accettare oppure rifiutare le richieste pervenute.

Prima dell'evento, ogni partecipante riceverà la propria agenda personalizzata degli incontri programmati.

Tour d'Europe offre **gratuitamente** ai partecipanti:

- la partecipazione agli incontri B2B nelle due sessioni del 12 marzo 2018 (9.30 - 18.00) e del 13 marzo (9.30 - 12:00);
- l'accesso alla fiera TAVOLA.

**Successful R&I in Europe 2018**  
**15-16 marzo 2018 - Düsseldorf, Germany**

Forte del successo delle edizioni precedenti (oltre 2300 partecipanti dal 2009 in avanti), l'evento **Successful R&I in Europe** si propone come punto d'incontro dove ricercatori e imprenditori provenienti da tutta Europa possono trovare nuovi partner per la presentazione di progetti di ricerca e innovazione (R&I) sui bandi di Horizon 2020.

L'evento di networking sarà strutturato in "Parallel Workshops": sessioni di presentazioni focalizzate su sei tematiche:

- Information and Communication Technologies (ICT)
- Energy
- Nanotechnology, Materials and Manufacturing (NMM)
- Sustainable Economy
- Life Sciences
- Transport

**Successful R&I in Europe** si rivolge in particolare alle università, agli enti di ricerca e alle piccole e medie imprese; i partecipanti potranno:

- inserirsi in nuovi network e consorzi tra ricercatori e imprenditori per la predisposizione di progetti Horizon 2020
- fare brevi presentazioni di idee progettuali e/o risultati conseguiti in progetti di R&I, allo scopo di individuare nuovi potenziali partner
- entrare in contatto con altri operatori dei settori di interesse per conoscere nuove opportunità per l'attuazione di progetti di ricerca e innovazione nell'ambito di Horizon 2020.

I partecipanti interessati a fare una presentazione, possono partecipare alla "Call for Presentations" (idee per nuovi progetti H2020 e/o risultati di precedenti progetti internazionali di ricerca e sviluppo), con deadline il 20 febbraio 2018.

**La registrazione sarà aperta fino al 7 marzo 2018 sul sito: [www.zenit.de/networking2018](http://www.zenit.de/networking2018)**

Costo della partecipazione all'evento: € 120 (€ 95 per una sola giornata) a persona, IVA inclusa. Partecipazione gratuita per i relatori nelle sessioni di "Parallel Workshops".

---

**Finlombarda è a disposizione delle imprese lombarde per fornire chiarimenti riguardo agli eventi e per offrire il proprio supporto nelle fasi di registrazione e partecipazione agli incontri B2B. Per informazioni scrivere a: [simpler2@finlombarda.it](mailto:simpler2@finlombarda.it)**

## Bandi e altre opportunità dall'Unione Europea

### Bio-based Industries Public-Private Partnership: pubblicati I nuovi bandi

È stato pubblicato ufficialmente l'**Annual Work Plan 2018** con i nuovi bandi della **Bio-based Industries Public-Private Partnership**.

L'iniziativa **Bio-based Industries** è una Public-Private Partnership (PPP) tra la Commissione europea e il Consorzio Bio-based Industries (BIC), che riunisce oltre 60 piccole e grandi imprese, cluster e organizzazioni pubbliche e private interessate ad investire nella ricerca e nell'innovazione bio-based.

L'**obiettivo** ultimo dell'iniziativa BBI è facilitare innovazioni tecnologiche che consentano una conversione efficiente e sostenibile della biomassa in prodotti industriali e carburanti/energia all'interno delle cosiddette bio-raffinerie in vista di mettere queste ultime in grado di competere per prezzo e qualità con prodotti basati su risorse fossili.

La call avrà un budget complessivo di circa **115 milioni di euro** e si aprirà ufficialmente il prossimo **11 aprile**, con la scadenza per la presentazione delle proposte prevista per il **6 settembre 2018**.

Di seguiti i **bandi** previsti suddivisi per **orientamento strategico**:

**Strategic Orientation 1: Foster supply of sustainable biomass feedstock to feed both existing and new value chains**

- BBI 2018. SO1.D1 – Improve the logistical and pre-processing steps of locally sourced biomass to serve as feedstock for the bio-based industry
- BBI 2018. SO1.R1 – Resolve logistical, infrastructural and technological challenges to valorise residual and side streams from aquaculture, fisheries and the aquatic biomass processing industries
- BBI 2018. SO1.D2 – Find solutions to dilution, pollution and content diversity challenges to turn mixed urban bio-waste into sustainable feedstock for the bio-based industry

**Strategic Orientation 2: Optimise efficient processing for integrated biorefineries through R&D&I**

- BBI 2018. SO2.R2 – Develop techniques and systems to improve the performance of biocatalysts
- BBI 2018. SO2.R3 – Introduce new technologies to make pulping operations more resource-efficient
- BBI 2018 SO2.R4 – Apply advanced biotechnologies to convert biomass that contains inhibitors into high value-added chemicals and materials
- BBI 2018 SO2.R5 – Develop innovative single-step processes for conversion of a biomass feedstock into multiple readily usable intermediate streams
- BBI 2018 SO2.R6 – Apply emerging breakthrough technologies to improve existing value chains
- BBI 2018 SO2.R7 – Electrochemical processes for bio-based monomers and polymers
- BBI 2018. SO2.D3 – Valorise sugars from the cellulosic and/or hemicellulosic fractions of lignocellulosic biomass
- BBI 2018. SO2.R8 – Develop adequate computational systems for modelling the design, start-up, scalingup and continuous improvement of bioprocesses involving microorganisms

**Strategic Orientation 3: Develop innovative bio-based products for identified market applications**

- BBI 2018. SO3.R9 – Develop functional molecules for bio-based coatings outperforming existing products and meeting market requirements
- BBI 2018. SO3.R10 – Develop bio-based packaging products that are biodegradable/ compostable and/or recyclable
- BBI 2018. SO3.R11 – Develop technologies and systems to produce bio-based aromatics that outperform fossil-based counterparts
- BBI 2018. SO3.D4 – Produce biopesticides or bio-based fertilisers as components of sustainable agricultural management plans
- BBI 2018. SO3.F1 – Produce on a large scale competitive bio-based building blocks, polymers and materials that outperform existing alternatives in identified market applications
- BBI 2018. SO3.D5 – Produce sustainable and cost-efficient high-performance functional ingredients from alternative sources
- BBI 2018. SO3.F2 – Large-scale production of proteins for food and feed applications from alternative, sustainable sources

**Strategic Orientation 4: Create and accelerate the market-uptake of bio-based products and applications**

- BBI 2018. SO4.S1 – Benefit from previous and current work to create a coherent and stimulating 'environment' for a sustainable bio-based industry in Europe
- BBI 2018. SO4.S2 – Expand the bio-based industry across Europe
- BBI 2018. SO4.S3 – Identify opportunities to promote careers, education and research activities in the European bio-based industry

Per presentare ufficialmente i bandi la BBI organizzerà a Bruxelles un [infoday](#) dedicato il prossimo **17 aprile**.

---

Invito a presentare manifestazione di interesse per  
**Servizi a supporto dell'innovazione in impresa – Progetto KAMINLER**

Nell'ambito del progetto KAMINLER, finanziato da Horizon 2020, Finlombarda S.p.A. offre a piccole e medie imprese lombarde innovative **servizi gratuiti di accompagnamento al miglioramento e valorizzazione delle proprie capacità di gestione dell'innovazione**. Alle PMI selezionate, verrà fornita consulenza specialistica per l'individuazione dei fabbisogni di innovazione e per la pianificazione delle azioni da intraprendere allo scopo di migliorare la capacità di gestione dell'innovazione.

Il servizio prevede:

- Incontro con l'impresa volto a individuare i fabbisogni di innovazione tramite un'analisi approfondita;
- Elaborazione delle informazioni acquisite e restituzione all'impresa dei gap di innovazione individuati;
- Definizione di un piano d'azione finalizzato al superamento degli ostacoli individuati;
- Supporto alla realizzazione degli interventi correttivi e monitoraggio dei risultati.

Le aziende interessate potranno manifestare il proprio interesse ad usufruire del servizio inviando [l'apposito modulo](#) compilato all'indirizzo [simpler2@finlombarda.it](mailto:simpler2@finlombarda.it) specificando nell'oggetto **"Manifestazione di interesse al Servizio di supporto all'innovazione"**.

Saranno prese in considerazione le domande pervenute che rispondano ai requisiti specificati nel modulo.

---

**Online "Orientarsi per progettare",  
una guida ai servizi di Regione Lombardia per la progettazione europea**

È online il nuovo sito **"Orientarsi per progettare"**, che offre una guida ai servizi di Regione Lombardia dedicati alla progettazione europea nel campo dei finanziamenti diretti dell'UE.

Sviluppato sulla piattaforma Open 2.0, "Orientarsi per progettare" è articolato secondo le fasi di vita di un progetto:

1. idea progettuale e identificazione del bando;
2. costruzione del partenariato;
3. elaborazione della proposta progettuale;
4. selezione e finanziamento del progetto;
5. realizzazione del progetto;
6. diffusione dei risultati del progetto.

Per ciascuna delle fasi di vita di un progetto europeo sono fornite informazioni ed i servizi disponibili.

Link al sito: [www.progettareue.regione.lombardia.it](http://www.progettareue.regione.lombardia.it)

---

**Ricerche Partner per Bandi Europei**

**FONTE: ENTERPRISE EUROPE NETWORK**

<b>1) Title</b>	<b>H2020 Fast Tack to Innovation – University/academic and industrial partners are sought for reduction of economic losses due to mastitis in dairy cattle by a new immunization approach</b>
POD Reference	RDHU20180110001
Summary	A Hungarian contract research SME is going to develop a new vaccine evoking non-specific immune response for the prevention of dairy cattle's mastitis. The vaccine will contain the mixture of killed commensal udder Lactobacillus strains. The company is looking for a university/academic partner with relevant scientific background in Lactobacillus science and industrial partner active on veterinary drug registration and vaccine production. Proposal for H2020-EIC-FTI-2018-2020 are submitted.
Deadline for Call	31 May 2018

<b>2) Title</b>	<b>H2020 - SC1-BHC-23-2018 – Spanish SME is looking for partners with expertise in biomarkers analysis and pharmaeconomics, manufacturers of dietary supplements from natural products and health-app developers.</b>
POD Reference	RDES20180124001
Summary	A Spanish SME specialized in design and management of Strategic Clinical Trials is writing a proposal for the call H2020-SC1-BHC-23-2018. The project aims to evaluate the efficacy of one promising natural compound as a dietary supplement in the improvement of side effects related with cancer treatment. They are looking for partners with expertise in biomarkers analysis and pharmaeconomics, dietary supplements manufacturers and health-app developers. They are also looking for a coordinator.
Deadline for Call	18 Apr 2018

<b>3) Title</b>	<b>H2020-SC1-DTH-08-2018: Experts in semantic web solutions, ISO EN13606 or open EHR (Electronic Health Records), and hospitals that provide large databases are sought to develop a European standard platform of EHR</b>
POD Reference	RDES20171129001
Summary	A Spanish SME specialised in eHealth solutions is looking for partners for submitting a proposal to the call H2020-SC1-DTH-08-2018: Prototyping a European interoperable EHR exchange. The project aims to develop a European cloud-based platform for standardization of Electronic Health Records (EHR). Companies, research centres, or academic institutions with expertise in design/development of semantic web solutions and EHR models and hospitals that provide large databases are sought.
Deadline for Call	24 Apr 2018

<b>4) Title</b>	<b>Spanish research institute seeks partners (companies and RTDs) with expertise in hydrogenation of CO2 process and conversion from methanol to gasoline processes for a project proposal (CE-SC3-NZE-2-2018)</b>
POD Reference	RDES20171222002
Summary	A Spanish technological centre is preparing a project proposal (H2020-CE-SC3-NZE-2-2018) that aims to develop new bifunctional catalysts based on metallic nano-oxides supported as well as improved and tailored zeolites to be used in the conversion process from CO2 to liquid fuels. The centre looks for companies or research institutes working in the fields of transformation of CO2 to methanol and conversion of methanol to gasoline.
Deadline for Call	06 Sep 2018

<b>5) Title</b>	<b>H2020-INNOSUP-01-2018-2020 University or R&amp;D institution with IT background, based in EU is needed to be a lead partner in project on innovative, copyright intensive SMEs' virtual collaboration</b>
POD Reference	RDBA20171011001
Summary	SME with long experience and excellent regional reputation, from Bosnia and Herzegovina, led by a woman, expert and entrepreneur, is applying to the H2020 call: Cluster facilitated projects for new industrial value chains. The objective of the project is to develop a virtual collaboration for innovative SMEs that are copyright intensive. This will strengthen the role of technology platforms and enhance collaboration. They seek for a lead partner with R&D experience in IT sector.
Deadline for Call	12 Apr 2018



<b>6) Title</b>	<b>Horizon 2020 NMBP-15-2019 - Designing new methods and tools for production of an alternative for nickel compounds</b>
POD Reference	RDUK20171207001
Summary	A UK University aims to design and develop a new method of production for a new raw material under the call H2020 NMBP-15-2019 to replace nickel compounds deregulated due to health, safety and environmental consequences of its use, thus reducing the environmental, health and safety risks and increasing the performance. They are seeking an industry partner in the field of chemical processing, ideally specialised in processing nickel compounds and with appropriate facilities.
Deadline for Call	22 Jan 2019

Per maggiori informazioni sui profili di ricerca partner e sui servizi di supporto per la partecipazione a bandi europei per progetti di ricerca e innovazione:  
[simpler2@finlombarda.it](mailto:simpler2@finlombarda.it)

## Ricerche di Partner Tecnologici e Commerciali

### Richieste di tecnologia

<b>1) Title</b>	<b>A Spanish start-up is looking for innovative IT add-on solutions to improve its logistics platform for the last mile delivery</b>
POD Reference	TRES20180115001
Summary	A Spanish start-up has developed an innovative digital logistics platform that optimizes deliveries to clients in the final stage of the process (the last mile). In order to improve its technology, the company is looking for integrating innovative complementary IT add-on solutions: Distance matrix builders, route optimizers, AI (Artificial Intelligence), big data, machine learning, and IoT applications. The kind of partnership sought is license agreement.

<b>2) Title</b>	<b>A Dutch multinational chemical company is looking for solutions to make their chemical sites wastewater-free.</b>
POD Reference	TRNL20180116001
Summary	A Dutch company is a major producer of specialty chemicals, supplying essential ingredients worldwide. Their production processes results in a variety of wastewater streams which often contain both salt and organic matter. The company is looking for improved methods to purify wastewater streams to decrease any impact on the environment and thereby closing the water loop in their factories. Cooperation with partners would be in the frame of a research or a technical cooperation agreement.

<b>3) Title</b>	<b>Looking for a technical solution for the recycling of of laminated glass/Windshields particularly the PVB</b>
POD Reference	TRBE20171219001
Summary	A Brussels based professional organization of glass recyclers is looking for a technical solution to allow for the recycling of laminated glass/Windshields, particularly the PVB (polyvinylbutyral) fraction. The organisation is looking for companies or universities with an expertise on materials in order to develop and demonstrate them with a technical agreement. This demonstration could take place in the framework of Horizon 2020 projects.



<b>4) Title</b>	<b>British company seeks encapsulation and release technologies for agrochemical applications</b>
POD Reference	TRUK20180104001
Summary	A British company that provides technical consultancy services in the field of formulation science seeks novel encapsulation and release technologies for agrochemical applications. The technologies should provide increased stability, better compatibility or better sustained-release. The company is primarily looking for license or commercial agreements, but will also consider manufacturing agreements or research/technical cooperation agreements.

<b>5) Title</b>	<b>Cost-efficient techniques to develop household equipments for hydroponic aquaculture (aquaponics)</b>
POD Reference	TRBE20171108001
Summary	Two Belgian social entrepreneurs have developed a prototype for an aquaponics equipment to be sold to urban household but want to reduce production costs. Aquaponics or hydroponic aquaculture means cultivating vegetables and plants in symbiosis with aquaculture. The equipment is aimed at promoting local sustainable production of food at household level. They are looking for other aquaponics entrepreneurs for technical cooperation agreement or commercial agreement with technical assistance.

<b>6) Title</b>	<b>Looking for new materials or technologies in the nano- and micrometer scale to improve products.</b>
POD Reference	TRNL20180108001
Summary	A Dutch multinational is a leading supplier of nano- and micro-particles designed to enhance their clients' product or process performance in a wide range of consumer products and industrial applications. The company is looking for new materials and/or technologies in the nano- and micrometer scale that can make these products more sustainable, durable, lightweight and/or functional. Cooperation with partners would be in the frame of a research or a technical cooperation agreement.

### Offerte di tecnologia

<b>1) Title</b>	<b>Fiber optical sensor systems - research organisations sought</b>
POD Reference	TOSE20170919002
Summary	A Swedish SME is active in the area of developing modules, subsystems and systems based on fiber Bragg gratings (FBGs) for telecommunication and fiber optical sensing. They are looking for partners within applied research, for technical or research cooperation agreements in the field of fibre optical sensing, particularly concerning harsh environment packaging, optronics and metrology.

<b>2) Title</b>	<b>Technology for production of ferments for dairy industry</b>
POD Reference	TOLV20171220001
Summary	A company from Latvia offers a technology for production of ferments for dairy industry using microorganisms. Using these ferments a variety of popular milk products can be produced, e.g. yoghurt, kefir, cultured buttermilk or cultured cream. Main advantage of the technology is using biological and ecological solutions with the same effect on the final product. The company offers commercial agreement with technical assistance.

<b>3) Title</b>	<b>German institute offers ultrasonic humidification-technology for defrosting process of fish.</b>
POD Reference	TODE20180108001
Summary	The ultrasonic-humidification technology to defrost fish by this German R&D institute provides a

	much better product- and process-quality. This process is at least 30% faster than conventional methods, the weight loss is reduced up to 50% and the product quality improves significantly. The technology is applicable from small batches to large industrial amounts of fish. It is offered for use under a commercial agreement with technical assistance or for cooperation under a license agreement.
--	---

<b>4) Title</b>	<b>UK SME offers sensor for finger-prick glucose monitoring devices</b>
POD Reference	TOUK20180115002
Summary	A UK-based SME has developed a sensor for the detection of blood glucose levels that provides improved performance over existing technology. The SME is offering this technology to companies that have glucose measuring / monitoring devices for incorporation into their products. It is envisaged that the partnership will take the form of a commercial agreement with technical assistance.

<b>5) Title</b>	<b>Rheumatoid arthritis and other autoimmune diseases biobanks for finding new biomarkers and testing of innovative diagnostics</b>
POD Reference	TODE20180104001
Summary	A German leading centre of competence for rheumatic and other autoimmune diseases has built up a register for rheumatoid arthritis and systemic lupus erythematosus. The aim is to offer and extend existing biobanks with comprehensive patient data, serum- and tissue samples from already more than 2000 patients to further international industrial and academic partners. Research and technology cooperation partners are sought to test new biomarkers and to develop novel diagnostic technologies.

<b>6) Title</b>	<b>The Slovak company specialised in the development and production of high-quality aluminium parts made by impact extrusion technology using mechanical and hydraulic presses is looking for long term partnership</b>
POD Reference	TOSK20171211001
Summary	Slovak company specialised in the development and production of high-quality aluminium parts made by impact extrusion technology is looking for new business partners under manufacturing or services agreement. These services includes providing services to aluminium parts as: forming operations, heat treatment (for extra strength), CNC machining, testing, surface treatment, assembly and packaging. Company also would like to offer its extrusion technology solutions for aluminium production.

### **Offerte e richieste di collaborazioni commerciali**

Presentiamo di seguito alcuni profili di ricerca/offerta di collaborazioni commerciali di recente inserimento nella banca dati di Enterprise Europe Network:

<b>1) Title</b>	<b>Spanish company dedicated to the distribution of medical instruments and equipments looks for European manufacturing companies of first brand medical and sanitary instruments.</b>
POD Reference	BRES20171207001
Summary	The company is a small-sized firm located in northern Spain, dedicated to the distribution of all kind of medical and sanitary instruments and related material. In order to expand their business, they look for European partners which could be companies that manufacture first brand medical instruments and/or fungibles. The company is very flexible and has experience in this field of activity. The Spanish company could act as sole distributor or agent/representative in Spain.

<b>2) Title</b>	<b>Swedish designer of high-end lamps seeks European manufacturer</b>
POD Reference	BRSE20180103001
Summary	A Swedish company is looking for a manufacturer in Poland, Italy, or Portugal for high-end lamps. The manufacturer needs to be able to handle smaller orders of approx. 100 pcs including packaging. Most lamps are made of steel and/or glass and experience in similar projects is preferred. The manufacturer must be able to handle: <ul style="list-style-type: none"> <li>- glass (blow and cast)</li> <li>- 2D and 3D cutting in steel</li> <li>- knowledge of CE marking and UL testing is an advantage.</li> </ul>

<b>3) Title</b>	<b>Manufacturing agreement with producer of weighing systems sought as supplier to German SME</b>
POD Reference	BRDE20171211001
Summary	A German SME specialised in development and production of measuring instruments for surface and interfacial tension is searching for contacts to producers of weighing systems for tensiometers. Cooperation in form of a manufacturing agreement is envisaged. The partner sought is expected to supply about 200 weighing systems per year as component of the German SMEs tensiometers.

<b>4) Title</b>	<b>Leading Swedish distributor is looking for organic/eco friendly brands within baby/child products to introduce on the Swedish market</b>
POD Reference	BRSE20180118001
Summary	A Swedish company specialized in distribution, sales and marketing activities with variety of products, is offering its services as a trade intermediary to producers of ecological and organic baby/child products wishing to enter the Swedish market. The company is offering distribution and commercial agency agreements to widen their portfolio of products.

<b>5) Title</b>	<b>An Israeli long-term importer of labels &amp; stickers is looking for joint venture with manufacturers of thermal paper</b>
POD Reference	BRIL20171214001
Summary	An Israeli company manufactures and imports various types of labels & stickers for all marketing chains. Advantages include large diversity of products, customizing service for a client as for branding, aiming to provide maximal quality for minimal price etc. The company wants to cooperate with manufacturers of thermal papers under joint venture or manufacturing agreement.

<b>6) Title</b>	<b>UK company seeks suppliers of foil tray dishes</b>
POD Reference	BRUK20180110001
Summary	A UK food packaging design company is looking to establish an outsourcing agreement with a manufacturing company who could produce foil tray dishes for them suitable for the food sector. They are seeking a supplier within Europe to cut lead times and can offer guaranteed order volumes of product to stock dimensions as close as possible to 80 x 80 x 30mm.

**Chi fosse interessato a richiedere:**

- maggiori informazioni sui profili tecnologici e commerciali in evidenza in questo numero
  - la segnalazione di ulteriori profili sulla base di specifiche esigenze
  - l'inserimento di propri profili tecnologici e/o commerciali
- può contattare: [simpler2@finlombarda.it](mailto:simpler2@finlombarda.it)

## ENTERPRISE EUROPE NETWORK

Finlombarda, società di Regione Lombardia, è **coordinatore del consorzio SIMPLER**, nodo di accesso per la Lombardia e l'Emilia Romagna alla rete europea **Enterprise Europe Network**, costituita nel 2008 dalla Commissione Europea per supportare l'innovazione e la competitività delle PMI.

Nell'ambito della rete Enterprise Europe Network, Finlombarda **offre servizi gratuiti** di informazione ed assistenza per:

- individuare partner tecnologici e commerciali internazionali.
- partecipare a bandi comunitari di ricerca ed innovazione.
- accedere a nuovi mercati
- ricevere informazioni sulla legislazione e le opportunità dell'Unione europea

**SIMPLER è cofinanziato dalla Commissione Europea e da Regione Lombardia.**

Per informazioni: **Guido Dominoni** [guido.dominoni@finlombarda.it](mailto:guido.dominoni@finlombarda.it)

<http://een.ec.europa.eu>

[www.simplernet.it](http://www.simplernet.it)

